



こばやし かずひろ
小林 一洋

有限会社リンクシステム
代表取締役

Profile

昭和44年1月生まれ。
広島県出身。住宅設備機器をインターネットで販売する事業に着目し、会社を設立、現在に至る。「趣味は仕事」とい切るほど、日々、新しいビジネスアイデアを模索している。

育った環境が商売人の心得とチャレンジ精神を培った

私が生まれ育った環境は家族それぞれが商売をやっており、幼少期から「自分のお金は自分で稼ぐ習慣」が身につけていました。実家がたばこ屋だったので、幼稚園の頃から店番の手伝い。足し算、引き算、掛け算は、学校の授業よりも先にこの仕事で身につけたようなものです。毎晩の夕飯は家族の団らんではなく、その日の売上報告会。私も山に登ってタケノコを採ってきて市場に売るなど、自分で小遣いを稼いでいました。

その後、大学を卒業して会社に就職すると、必死に仕事を頑張り、30代半ばで関東エリアのトップに抜擢されました。しかし、組織にいる以上、思い切ったチャレンジもできない。また、サラリーマン時代の社長や、取引先の社長方とお付き合いさせていただく中で、自分でもやってみたいと思うようになり、独立しました。

現在はまだ富士山の1合目

創業時は住宅設備工事の各分野に精通した職人を集め、コストを



▲開放的で洒落な雰囲気のおフィスは掃除が行き届いており、清潔感にあふれています。来客時に社員が仕事の手を止めて笑顔で迎えてくれる光景は圧巻。自社オリジナル製品も展示されていて、直接触れることも可能です。

下げて施工する事業をスタート。その後、お客様により安く商品を提供することを目標に、インターネットで住宅設備機器販売を行う事業に着手しました。当時は「物を見ないで住宅設備機器を買うなんてありえない」というのが業界の常識。まずは、各種フィルターや浄水器のカートリッジ等をインターネットオークションに出品するところからスタート。信頼が得られるにつれ、浄化槽や仮設トイレなど、より単価の高い商品が売れるようになりました。現在では、インターネット通販でも展開中。

弊社の「まいどDIY」でも、多種多様な住宅設備機器を販売。オプションとして保証を付けたり、取付工事にも対応しています。

弊社の社名は「リンクシステム」です。それぞれの分野に精通した職人やスペシャリストたちとリンクして、弊社がシステムを作り上げることが原点。「弊社・職人・スペシャリスト・お客様」それぞれにメリットがあり、商売として成立する。これが理想です。弊社だけが儲かる仕組みを作ることで、短期的に収益が得られるかもしれませんが、長期的に信頼さ

れ、多くの方に支持される企業として存続していくことは難しいだろうと考えます。そのためにも、人材も非常に大切な存在。社会人としての必要なマナーと好印象を与える教育システムを、試行錯誤の末に作り上げました。弊社は作業ではなく仕事をするをモットーにしており、一人ひとりが、考えて仕事をしています。受発注、ホームページ作成、商品企画、営業など、各部署に分かれて売上上昇とともに作業効率化、残業ゼロを目指しています。ワンフロアなので、社員全員が声を掛け合って業務に励んでいます。

私はネット関係でも特殊なことは何もできません。ただ、顧客とともに独立するのを送り出してくれたサラリーマン時代の社長をはじめ、取引先の人たちや従業員に恵まれてきたということは常々感じています。

弊社の事業展開はまだ富士山の1合目、樹海を抜けてようやく登るべき山が見えたところ。これから本番です。今後、生涯をかけて世の中に何を残せるかが私のテーマであり、絶えずチャレンジすることが道標となります。

住宅設備業界に

革命と旋風を起こす